

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

HỢP ĐỒNG THÀNH LẬP ĐẠI LÝ

SỐ.../HĐĐL....

Hôm nay ngày... tháng... năm... tại... chúng tôi gồm có

Bên giao đại lý

- Tên doanh nghiệp:...
- Địa chủ trụ sở chính:
- Điện thoại:... Telex:... Fax:...
- Tài khoản số:... Mở tại ngân hàng:.....
- Đại diện:... (theo đúng quy định của pháp luật)
- Chức vụ:....

Sau đây gọi tắt là bên A

Bên đại lý

- Tên doanh nghiệp:
- Địa chỉ trụ sở chính:
- Điện thoại:... Telex:... Fax:
- Tài khoản số:.. (theo đúng quy định của pháp luật)
- Chức vụ:...

Say đây gọi tắt bên B

Hai bên thống nhất lập hợp đồng thành lập đại lý với các điều khoản

sau:

Điều 1: Thiết lập đại lý

1. Bên A giao cho bên B làm đại lý để bán (hoặc thu mua, vận chuyển) loại hàng...

2. Tại địa điểm:

3. Bên B có thể nhân danh Bên A trong giao dịch, có thể yêu cầu Bên A kê biển treo tại cửa hàng của mình.

Điều 2: Nhiệm vụ của bên đại lý.

Bên B cam kết thực hiện các hoạt động đại lý sau đây nhằm phát huy cao nhất hiệu quả doanh thương của mình.

1. Lập cửa hàng hoặc phòng trưng bày tại các cơ sở kinh doanh để bán sản phẩm cho bên A đưa tới, cam đoan không tự ý đưa hàng hóa khác vào bán khi chưa có sự chấp nhận của Bên A; bán hàng đúng giá qui định của Bên A, thu tiền ngay, chỉ bán chịu cho khách hàng nào đó khi được bên A đồng ý trước.

2. Bên B quy định số nhân sự làm việc trong cửa hàng và phòng trưng bày, qui định giá cả thuê nhà, địa điểm kinh doanh và mức công lao động tại các cơ sở của đại lý (nếu không có thỏa thuận khác).

3. Giới thiệu các địa điểm ký gửi tin cậy để bán hàng hóa cho Bên A.

4. Lập trạm lắp ráp hoặc sửa chữa, bảo hành hàng hóa cho bên A.

5. Thay mặt bên A giải quyết các giao dịch khác đi được bên A ủy quyền cụ thể.

6. Bên B thực hiện kiểm kê và báo cáo hàng tháng tình hình kinh doanh cho bên A vào ngày... trong từng tháng bằng (văn bản, điện tín, Fax v.v...)

7. Khi có đơn hàng cần cung ứng ngay thì kịp thời thông tin cho Bên A mà không cần chờ đúng thời điểm của báo cáo tháng.

8. Thực hiện các hình thức quảng cáo hàng hóa trong từng hàng hóa và trên các phương tiện thông tin thích hợp tại khu vực bán hàng của bên B.

9. Chịu sự kiểm tra, giám sát của bên A trong toàn bộ hoạt động đại lý.

Điều 3. Trách nhiệm của bên giao đại lý

1. Giao hàng đúng số lượng, chất lượng, thời gian, địa điểm như đã thỏa thuận trong hợp đồng và thanh toán các chi phí vận chuyển hàng hóa (nếu có)

2. Hỗ trợ tài chính để chi phí trong phạm vi chức năng đại lý mà bên B đã đề xuất đúng số lượng và thời hạn.

3. Cung cấp các phụ tùng, phụ liệu dự trữ cho các hoạt động sửa chữa, bảo hành hàng hóa cho khách hàng của Bên B đúng như đã quảng cáo.

4. Thực hiện các hoạt động kiểm toán sổ sách kế toán của Bên B, thanh tra các hoạt động thương mại của đại lý và hàng tồn kho.

Điều 4: Phương thức thanh toán thù lao cho bên đại lý.

1. Bán sản phẩm: Bên B được hưởng... giá bán các sản phẩm và được thu ngay sau khi nhận tiền bán hàng (do thỏa thuận).

2. Trả thù lao cho việc giới thiệu cho Bên A các nhà buôn lẻ hoặc cửa hàng ký gửi có tín nhiệm.

Mỗi mỗi hàng bên B được nhận số tiền tương đương... đồng sau khi đã thanh toán đủ số tiền cho bên A.

3. Các thù lao khác....

Điều 5. Cách thức lập phụ lục của hợp đồng

Những hoạt động cụ thể phục vụ cho hợp đồng đại lý giữa hai bên như: quảng cáo, bảo hành, sửa chữa, giao nhận hàng hoặc các hoạt động khác phát sinh ngoài hợp đồng sẽ được thành lập phụ lục riêng nhưng được coi là một thành phần của bản hợp đồng này.

Điều 6. Biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng

1. Bên B bằng lòng ký quỹ với số tiền là:... đ (viết bằng chữ) gửi vào tài khoản của bên A được mở tại ngân hàng Ngoại thương... (số tài khoản)

2. Trường hợp bên B có vi phạm một trong các điều khoản hai bên đã cam kết trong hợp đồng thì số tiền này sẽ được bên A phạt do vi phạm hợp đồng hoặc khấu trừ vào nghĩa vụ thanh toán mà bên B không có quyền khiếu nại với bất cứ lý do nào.