



XÂY DỰNG QUY TRÌNH BÁN HÀNG B2B

#SalesDesign

"Hệ thống hoá và Thiết kế kinh doanh – SMEs: B2B - B2C.
Khoa học và nghệ thuật trong Sales"

24/03/2022

Quy Pham

Bán hàng là gì?

1



Bán hàng là một quá trình liên quan đến sự **tương tác** giữa **người mua tiềm năng** và **người bán** sản phẩm cho người mua tiềm năng.

Quy trình Bán hàng là gì? →



Là một **Khuôn mẫu** tập hợp các bước **trình tự, lặp lại** trong **bán hàng** mà đội ngũ bán hàng phải thực hiện **chuyển đổi** khách hàng **tiềm năng** thành **khách hàng thật sự**, để **đạt** được **mục tiêu bán hàng** của công ty.